Solo lectura: estado de este registro: Completado

Inicio
Recientes
Anclado
Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ventas
Paneles
Clientes
Clientes
Contactos
Informes
Servicios
Cliente Potencial
Oportunidad
Documentación y material adjunto
Resultados
Documentación de v...
Actividades de clientes
Orientaciones y entr...
Ventas

Actualizar | Comprobar acceso | Proceso | Agregar a la cola | Detalles del elemento ... | Compartir

ACTA No. GEE- 1175 Asesoría para la formulación del Plan de negocios Fondo Emprender.

Guardado

Tarea · Tarea

Selene Karina Romero Zuñiga
Propietario

REGISTRO DE ACTIVIDADES Relacionados

Nombres	Selene Karina
Apellidos	Romero Zuñiga

Datos de asesoría

Cliente / UP	*	CENTRO RECREACIO...	Contacto	*	CARLOS MANUEL CHOLES C
Tipo de contacto	*	En el centro (cara a cara)	Tipo de sesión	*	Seguimiento
Canal de atención	*	Presencial	Programa	*	Emprendimiento
Área de asesoría	*	Plan de negocios	Asesoría para	*	Creación de Empresa FE
Sociedades BIC	*	No	Ayuda adicional	*	Plan de negocio
Economía popular	*	No	Economía campesina	*	No

Fecha realización	*	14/11/24
		10:00 AM
Tiempo		2 horas
2,00		

Notas

Antecedentes del cliente

Resumen de la sesión de asesoría *

3- Asesoría en la Formulación del Plan de Negocios Fondo Emprender.
En reunión de asesoría para la formulación del plan de negocios Fondo Emprender, nos reunimos CARLOS MANUEL CHOLES ORTIZ, emprendedor y SELENE ROMERO ZUÑIGA, orientadora de emprendimiento. Se hizo revisión de avances del proyecto CENTRO RECREACIONAL VILLA NAYLA, donde se evidencian avances en los ítems trabajados, sin embargo, se orientó al emprendedor para corregir y fortalecer la información presentada. Se recomendó al emprendedor trabajar las tendencias de mercado, en los niveles mundial, Latinoamérica y local, dando cuenta de los aportes que el sector ha hecho a la economía, empleos generados. Con respecto a las tendencias de crecimiento del sector, además de los aportes económicos del sector, tener presente los datos arrojados por el DANE.

Se orientó al emprendedor que luego de explicar esas tendencias de mercado a nivel local, se debe incluir como se articula el proyecto con los planes de desarrollo nacional, departamental y municipal.

El emprendedor debe revisar la validación comercial del proyecto y realizar encuestas por cada segmento de mercado, con el fin de fortalecer este ítem.

El emprendedor Carlos Choles, estuvo de acuerdo en que debe fortalecer estos ítems y enviar avances el martes 19 de noviembre, es decir, la próxima semana para avanzar con los otros ítems.

Se continúa con la asesoría para la formulación del plan d negocios FE.